

Niniejsze Ogólne Warunki Kontraktowe dla Stałego Klienta – dalej: **OWK** – regulują działanie Międzynarodowej Społeczności Stałych Klientów – dalej: **System SCnet**, której operatorem jest **SHOPPING CENTER NETWORK CENTRAL LIMITED** (UNIT 42 PRICE STREET BUSINESS CENTRE, BIRKENHEAD, United Kingdom CH41 4JQ; company number: 09702248) – dalej: **SCnet**.

SCnet na podstawie umowy licencyjnej jest operatorem Międzynarodowej Społeczności Stałych Klientów Shopping Center Network, w której Stali Klienci - poprzez dokonywanie w systemie regularnych zakupów - uzyskują rabaty, a ponadto w przypadku dalszych rekomendacji wygospodarowują różnorodne prowizje. W systemie SCnet zakupów dokonuje się gotówką, kartą bankową, przelewem lub voucherelem zakupowym online. Szczegóły działania systemu znaleźć można na oficjalnej stronie internetowej SCnet - www.scnetcentral.com

Zadaniem OWK jest określenie zasad i rozporządzeń związanych z działaniem Systemu SCnet. SCnet zastrzega sobie prawo do przeprowadzania regularnych przeglądów OWK, jednostronnego wprowadzania koniecznych zmian i uzupełnień. Każdy Stały Klient zobowiązany jest do zapoznania się z treścią obowiązującego OWK i przestrzegania go przez siebie i osoby sobie podległe. Wszelkie przejawy działań niezgodnych z OWK będą poddane surowej ocenie i doprowadzić mogą do zawieszenia, wypowiedzenia statusu Aktywnej Osoby Polecającej lub pociągnięcie jej do odpowiedzialności odszkodowawczej.

1. Strony kontraktu w Systemie Stałych Klientów:

Uczestnicy systemu SCnet są pod względem prawnym i finansowym samodzielnymi, niezależnymi od siebie uczestnikami rynku.

1.1. SCnet – operator systemu

Cel do osiągnięcia: kojarzenie potencjalnych klientów z partnerami handlowymi oferującymi produkty i usługi w celu umożliwienia jednym - dokonywania korzystniejszych zakupów, a drugim - zwiększenia wolumenu sprzedaży.

System SCnet – dzięki wypracowaniu innowacyjnego systemu informatycznego – umożliwia dokonywanie elektronicznych rozliczeń z użyciem Internetu. Każdy uczestnik posiada osobne biuro internetowe - tzw. biuro webowe, za pośrednictwem którego samodzielnie kieruje i kształtuje swój rynkowy udział w systemie. Informacje na temat działania i użytkowania indywidualnego biura webowego są ogólnie dostępne na stronie internetowej SCnetu - www.scnetcentral.com.

1.2. Stały Klient:

Stając się w drodze dobrowolnej rejestracji Stałym Klientem podejmują się Państwo akceptacji i przestrzegania regulaminu biznesowego SCnetu, przez co między Stałym Klientem a SCnetem zawiązuje się stosunek prawny opiewający na czas nieokreślony, skierowany na działalność gospodarczą.

W Systemie SCnet Stały Klient uczestniczyć może w dwóch rolach:

- **w charakterze Stałego Klienta**, dokonując konkretnych zakupów u konkretnego Partnera Handlowego,
- **w charakterze Aktywnej Osoby Polecającej**, werbującej nowych Stałych Klientów, popularyzującej, reklamującej towary i usługi Partnerów Handlowych, polecającej je dalej możliwym nowym Stałym Klientom i/lub Partnerom Handlowym.

1.3. Partner Handlowy:

Partner Handlowy – podpisując tzw. „Umowę z Partnerem Handlowym” – dokonuje z udziałem i za pośrednictwem SCnetu - na rzecz Stałych Klientów - zaoferowanego przez siebie procentowego zwrotu z ceny swoich produktów i usług. Warunki związane z przyłączeniem się klientów handlowych znajdują się w Ogólnych Warunkach Kontraktowych ich dotyczących, stanowiących nierozłączną część „Umowy z Partnerem Handlowym” i pozostających w zgodności z niniejszym OWK dla Stałego Klienta.

2. Państwa działalność jako Stałych Klientów

2.1. Warunek stania się Stałym Klientem:

Warunkiem pozostania Stałym Klientem jest to, aby osoba fizyczna lub prawna (działająca poprzez pełnomocnika) po zapoznaniu się z niniejszym OWK, znajdującym się na stronach internetowych www.scnetcentral.com, i godząc się na jego przestrzeganie, poprzez wypełnienie online formularza rejestracyjnego, dokonała bezpłatnej i dobrowolnej rejestracji do Systemu SCnet. W chwili rejestracji konieczne jest wskazanie numeru ID Aktywnej Osoby Polecającej, co potwierdza autentyczność rekomendacji.

Ponadto Stały Klient oświadcza, że dane wpisane przez niego w trakcie rejestracji do ankiety zgłoszeniowej odpowiadają stanowi faktycznemu, a także że nie przemilczał żadnego faktu, informacji czy danych, które mogłyby mieć wpływ na zawarcie i przebieg niniejszego Kontraktu.

Nie jest warunkiem pozostania Stałym Klientem dokonanie lub zadatkowanie przyszłego zakupu w systemie SCnet. Dysponując numerem identyfikacyjnym, otrzymanym po rejestracji, posiadają już Państwo status Stałego Klienta.

Gdy po udanej rejestracji otrzymają Państwo własny numer ID, jednocześnie zobowiązują się – jako Stali Klienci - do przestrzegania niniejszego i obowiązującego w przyszłości OWK, przyjętego jednocześnie z rejestracją.

Osoby fizyczne i prawne mogą tylko raz zarejestrować się do systemu SCnet, nie ma możliwości wielokrotnej rejestracji, co niniejszym Stały Klient przyjmuje do wiadomości, akceptując przedmiotowy OWK. Po rejestracji Stały Klient uprawniony jest do zmiany nazwiska swojej Osoby Polecającej wyłącznie zgodnie z treścią punktu 3.3. niniejszego OWK.

Zalety rejestracji i wszystkie korzyści z niej płynące mogą Państwo czerpać nie tylko we własnym kraju, ale i we wszystkich krajach (w których zarejestrowany jest pełnomocnik administracyjny SCnetu), zgodnie z panującymi tam warunkami. Stały Klient może się zarejestrować podając jedynie kod kraju, w którym posiada stałe miejsce zamieszkania/siedzibę. Jeżeli z niewiadomej przyczyny do rejestracji dojdzie na podstawie fałszywych danych, to SCnet zbada rejestrację tego Stałego Klienta i podejmie konieczne kroki.

SCnet zastrzega sobie prawo do odrzucenia wniosku rejestracyjnego Stałego Klienta według własnej woli, kierując się zasadami obiektywizmu i niedyskryminacji. Państwo stają się zatwierdzonymi Stałymi Klientami z chwilą uzyskania w trakcie rejestracji do systemu SCnet numeru ID. Jeżeli SCnet stwierdzi, że jeden Stały Klient dysponuje kilkoma rejestracjami, wtedy pierwszy numer ID wygenerowany przez Spółkę określa, kto jest Państwa sponsorem. System na podstawie podanych danych wykonuje automatyczne zatwierdzenie.

Niniejszym przyjmują Państwo do wiadomości, że jeżeli w systemie SCnet dojdzie do przeniesienia środków z rachunku przedpłaconego na rachunek zadatkowy zgodnie z własną dyspozycją, to – jako

Stali Klienci – zarezerwują Państwo przyszłościowy, konkretnie nie sprecyzowany zakup, zatem zadatkowana będzie w ten sposób część wartości przyszłego zakupu. Kwota przeniesiona na rachunek zadatkowy nie może być wycofana, gdyż stanowi kwotę zadatku na przyszły zakup, a co z tego wynika stosunek prawny przechodzi do fazy z góry zrealizowanej. Zadatek jako taki nie może być wycofany, może być wykorzystany wyłącznie na zakupy u partnerów handlowych SCnet. W przypadku wpłat i przelewów bankowych wykonanych na rzecz SCnetu, uznanie tych realizacji w biurze webowym następuje w ciągu 24 godzin od zaksięgowania w SCnecie, z uwzględnieniem dni bankowych wolnych od pracy.

2.2. Zmiana na działalność biznesową

Jeżeli zamierzają Państwo zmienić formę swojej działalności w charakterze Stałego Klienta z osoby fizycznej na działalność biznesową – lub odwrotnie – to mogą to Państwo zrobić w dowolnym czasie z uwzględnieniem wymogów formalno-prawnych obowiązujących w danym kraju. Dalszym warunkiem przekwalifikowania na działalność gospodarczą jest wymóg posiadania przez Stałego Klienta-osobę fizyczną udziału własnościowego w firmie, której owo przepisanie dotyczy. Do zmiany formy działalności Stałego Klienta konieczna jest jednoznaczna zgoda SCnetu.

3. Dane osobowe

3.1. Gromadzenie, przechowywanie danych osobowych

SCnet – jako administrator gromadzonych danych – z należnym szacunkiem odnosi się do Państwa danych osobowych i obowiązują go zasady ich ochrony. SCnet gromadzi i przechowuje dotyczące Państwa niezbędne dane osobowe jedynie w celu udzielenia wsparcia w odniesieniu do korzyści wynikających z użytkowania systemu SCnetu.

SCnet zobowiązuje się do zapewnienia bezpieczeństwa danych, a także do podjęcia działań techniczno-organizacyjnych i opracowania procedur, które gwarantują, że zgromadzone, przechowywane i przetwarzane dane są chronione, zabezpieczone przed zniszczeniem, nieuprawnionym wykorzystaniem czy zmianą.

Na podstawie decyzji i zgody danej osoby SCnet administruje w trakcie rejestracji następującymi danymi: imię i nazwisko, adres (kod pocztowy, kraj, miasto), numer dowodu osobistego, data urodzenia, adres mailowy, numer telefonu podanymi przez rejestrującą się osobę. Poza tym SCnet posługuje się poniższymi danymi: nazwa użytkownika, hasło, numer telefonu, numer ID lub telefonu osoby polecającej.

Przetwarzanie danych następuje na podstawie dobrowolnego oświadczenia rejestrujących się osób - jako użytkowników - potwierdzającego zapoznanie się i przyjęcie przez te osoby stosowanych przez SCnet zasad ochrony danych osobowych; oświadczenie zawiera jednoznaczną zgodę zainteresowanych osób na wykorzystanie podanych w trakcie obecności na stronie danych osobowych i danych z nich wygenerowanych.

Celem przetwarzania danych osobowych jest zagwarantowanie usług dostępnych za pośrednictwem strony internetowej SCnetu. Dane udostępnione przez zainteresowane osoby w trakcie korzystania z tych usług SCnet wykorzystuje jedynie w kręgu działania systemu MLM. SCnet nie może pozyskanych danych osobowych wykorzystywać do innych – niż opisane w tym punkcie – celów. Dalsze przekazywanie danych przechowywanych przez SCnet nie może mieć miejsca bez specjalnej zgody osoby zainteresowanej. Przekazanie danych osobowych osobie trzeciej lub urzędowi – jeżeli tylko obowiązująca ustawa nie stanowi w sposób odmienny – możliwe jest wyłącznie na podstawie postanowienia urzędowego lub wcześniejszej, zdecydowanej zgody osób zainteresowanych. SCnet dane osobowe bezwzględnie konieczne do korzystania z systemu SCnet – na podstawie zgody osób zainteresowanych – wykorzystuje wyłącznie w związku z określonym powyżej celem.

SCnet – jako administrator danych osobowych - gwarantuje, że pozyskanymi danymi dysponuje zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa i zasadami przetwarzania danych osobowych zawartymi w osobnym informatorze. Przetwarzanie danych osobowych udostępnionych przez użytkownika ma miejsce do momentu zażądania przez zainteresowaną osobę usunięcia dotyczących jej danych. Usunięcie danych następuje niezwłocznie po otrzymaniu wniosku użytkownika – maksymalnie w ciągu 25 dni. W takim przypadku dochodzi do wytarcia danych u Administratora określonego w niniejszym Informatorze, przy jednoczesnym wygaśnięciu stosunku prawnego między stronami. W przypadku niezgodnego z prawem, wprowadzającego w błąd użycia danych lub w przypadku popełnienia przez użytkownika przestępstwa, względnie zaatakowania przez niego systemu – Administrator danych osobowych ma prawo jednocześnie z wygaśnięciem rejestracji danej osoby do natychmiastowego usunięcia jej danych osobowych, jednak – gdy zachodzi podejrzenie popełnienia przestępstwa lub możliwość pociągnięcia do odpowiedzialności cywilnej – może także zachować dane na czas trwania postępowania.

Jeżeli Administrator odmówi spełnienia prośby o usunięcie danych, to zobowiązany jest do niezwłocznego poinformowania zainteresowanej osoby o faktycznych i prawnych przyczynach odmowy, w podanym powyżej terminie maksymalnie 25 dni.

Zainteresowane osoby mogą w dowolnym czasie zwrócić się pisemnie do SCnetu – jako Administratora - z prośbą o informację na temat sposobu przetwarzania ich danych osobowych, wysyłając list polecony/polecony z potwierdzeniem odbioru lub elektroniczny, na adres podany na oficjalnej stronie SCnetu. Przesłana listownie prośba o informację uznana zostanie przez SCnet za wiarygodną, jeśli na podstawie pisma możliwe jest jednoznaczne potwierdzenie tożsamości danej osoby. Prośba przesłana drogą mailową zostaje uznana przez administratora za wiarygodną, jeśli wysłano ją z zarejestrowanego adresu mailowego danej osoby. Prośba o informację odnosić się może do danych osoby zainteresowanej pozostających w gestii administratora, do ich źródeł, celu przetwarzania danych, jego podstawy prawnej i czasu trwania; dotyczyć może nazwiska i adresu osób przetwarzających dane, działań związanych z administrowaniem danymi, a w przypadku ich udostępniania – tego, kto i w jakim celu otrzymał lub otrzyma dane Użytkownika.

W momencie rejestracji – przyjmując OWK i numer ID, przyjmują Państwo do wiadomości, że ich dane osobowe udostępnione w trakcie rejestracji zostaną przetworzone i zapisane przez SCnet; udzielają Państwo SCnetowi zgody na przechowywanie podanych informacji w jego centralnej siedzibie i lokalnym biurze SCnetu działającym w kraju zgodnym z Państwa siedzibą. Państwo mają prawo dostępu do ich danych osobowych poprzez własne biuro webowe. Poza numerem dowodu osobistego, imieniem i nazwiskiem, miejscem i datą urodzin – pozostałe dane mogą być zmienione. Jeżeli zamierzają Państwo dokonać zmiany nazwiska, nazwy użytkownika lub numeru dowodu osobistego, to muszą Państwo zwrócić się w tej sprawie z pisemną prośbą do biura obsługi klientów działającego w danym kraju.

3.2. Uaktualizowywanie danych osobowych figurujących w biurze webowym

(a) Stali Klienci, jako osoby fizyczne, zobowiązani są do zadbania, aby informacje udostępnione w biurze webowym były aktualne i dokładne. Należy niezwłocznie informować SCnet o każdej zmianie mającej wpływ na dokładność informacji w biurze webowym. Jeżeli w ciągu 14 dni od zaistnienia zmiany dane nie zostaną zaktualizowane lub pisemna informacja o nich nie pojawi się w biurze webowym powiązanych z numerem ID danego klienta, to SCnet może zablokować jego identyfikator/biuro webowe/numer ID lub podjąć inne kroki dyscyplinujące, łącznie z wykluczeniem.

(b) Stali Klienci, posiadający osobowość prawną, informacje o zmianie danych osobowych zgłaszają pisemnie. Wystąpienie w tej sprawie musi być podpisane przez prokurenta stosownego do statusu prawnego danego podmiotu. SCnet może naliczyć opłatę za zmianę danych osoby prawnej. SCnet ma prawo skontrolować treść dokumentów potwierdzających zmianę danych, a w uzasadnionym przypadku możliwe jest odrzucenie próby o wprowadzenie modyfikacji.

3.3. Przerejestrowanie Stałego Klienta do innej Osoby Polecającej

Podstawowym warunkiem przerejestrowania jest złożenie pisemnej próby w tej sprawie, jak również to, aby Stały Klient co najmniej od 1 miesiąca był członkiem systemu SCnet. .

- a. Dalszym warunkiem przerejestrowania jest nieposiadanie w systemie Pozycji Profitującej (PP). SCnet ma prawo wymagać spełnienia powyższych warunków przerejestrowania.
- b. Jeżeli zarejestrowany Stały Klient dysponuje już w biurze webowym indywidualną lub grupową pozycją PP, to wtedy zmiana Osoby Polecającej jest niemożliwa. Wyjątkiem od tego jest podjęcie przez Komisję ds. Etyki odmiennej decyzji.

Jeżeli SCnet stwierdzi, że doszło do nieprawidłowej zamiany Osoby Polecającej – lub o zmianę taką wystąpiono, to dokona anulowania drugiego z rzędu numeru ID, co pociągnie za sobą utratę wszystkich istniejących, a także przyszłych korzyści i zysków. W takim przypadku Stały Klient może kontynuować działalność w systemie SCnetu z pierwszym numerem ID.

3.4 Jeden numer ID Stałego Klienta na osobę

Nie jest możliwe czerpanie korzyści biznesowych pod kilkoma numerami ID.

(a) ZABRONIONE jest tworzenie partnerstwa biznesowego pomiędzy Stałymi Klientami, łączenie identyfikatorów lub uzyskanie ekonomicznego zainteresowania w klienckim numerze identyfikacyjnym (numerze ID) przez takiego Stałego Klienta, który prowadzi jakąkolwiek działalność biznesową.

(b) ZABRONIONE jest pozyskanie zainteresowania ekonomicznego, z wyjątkiem sytuacji, gdy SCnet - zgodnie z własnym uznaniem - wyda na to zgodę. Jeżeli Państwo prowadzili w SCnetcie jakąkolwiek działalność kliencką, to nie mogą Państwo nigdy czerpać korzyści ekonomicznych pod istniejącym Stałym Klientem, Osobą polecającą (czy to w drodze kupna-sprzedaży, utworzenia partnerstwa czy w inny sposób).

4. Cesja praw i wygaśnięcie Państwa działalności jako Stałych Klientów

4.1 Cesja numeru ID Stałego Klienta

Nie jest możliwe dokonanie cesji numeru ID Stałego Klienta - wraz z wynikającymi z niego jakimikolwiek prawami – bez pisemnego wystąpienia w tej sprawie do SCnetu i uzyskania zgody na to na piśmie. SCnet nie może bez uzasadnienia wstrzymać wydania pozwolenia w tej sprawie. SCnet nie wyrazi zgody na wnioskowaną cesję, jeśli stwierdzi, że planowana cesja jest fikcyjna, a jej celem jest wyłączenie ominięcia wymogów OWK.

4.2 Cesja w przypadku zgonu

(a) Państwa numer ID, biuro webowe, wynikające z rejestracji prawa i aktywa wchodzi do masy spadkowej i jako takie są dziedziczone zgodnie z obowiązującymi w danym kraju zasadami. Dlatego też w przypadku śmierci numer ID, jak i biuro webowe przechodzi na spadkobierców zmarłego. Fakt dziedziczenia zostaje uznany przez SCnet po przekazaniu uwierzytelnionej kopii prawomocnego orzeczenia o nabyciu spadku lub innego ważnego aktu prawnego, potwierdzającego fakt ten. SCnet zaleca podjęcie konsultacji z adwokatem lub notariuszem w przedmiocie cesji numeru ID Stałego Klienta i biura webowego na okoliczność zgonu.

(b) Zawsze wtedy, gdy numer ID i biuro webowe pozostanie tymczasowo bez właściciela lub przerwana zostanie ciągłość właścicielska (np. w przypadku sądowego postępowania spadkowego), działające pod danym numerem ID biuro webowe zostaje dezaktywizowane. W przypadku rozwodu małżeńskiego lub rozwiązania zarejestrowanego związku konkubenckiego SCnet nie decyduje o rozdziale organizacji działającej pod danym biurem webowym nawet wtedy, gdy skierowana będzie prośba o taki podział.

4.3. Wygaśnięcie członkostwa:

(a) Członkostwo Stałego Klienta – za porozumieniem stron, w formie pisemnej – może być w dowolnym czasie rozwiązane.

(b) Stały Klient może w dowolnym czasie wypowiedzieć członkostwo, składając nie wymagające uzasadnienia pisemne oświadczenie.

W przypadku wygaśnięcia członkostwa – niezależnie od jego przyczyny – strony w ciągu 30 dni rozliczą się ze sobą tylko i wyłącznie pod względem kwoty pozostającej do dyspozycji w biurze webowym na rachunku voucherowym i bonusowym. Także w przypadku wygaśnięcia członkostwa nie jest możliwe odzyskanie kwoty ulokowanej na rachunku zadatkowym.

Jeżeli do wypowiedzenia doszło ze strony Stałego Klienta, to po upływie 30 dni może on ponownie zarejestrować się do systemu SCnet, jednak wyłącznie do Osoby Polecającej wskazanej w trakcie poprzedniej, poprzedzającej wypowiedzenie rejestracji.

5. Oczekiwana postawa etyczna

Działalność Stałego Klienta powinna być prowadzona w sposób etyczny, profesjonalny i uprzejmy. Oznacza to między innymi:

- przestrzeganie OWK i wszelkich obowiązujących przepisów prawa;
- prowadzenie działalności Stałego Klienta w sposób przyzwoity;
- informowanie przyszłych klientów o tym, kim się jest, z jakiego powodu doszło do nawiązania kontaktu i jakie możliwości są przedmiotem pośrednictwa;
- Stały Klient nie może stawiać fałszywych lub mylnych twierdzeń odnośnie do potencjalnych zarobków i możliwości wynikających z Planu Kompensacyjnego SCnetu.
- Niedozwolone jest wywieranie jakiegokolwiek nacisku na przyszłego Stałego Klienta lub Aktywną Osobę Polecającą, aby postąpiła ona w sposób nieodpowiedzialny w kwestiach finansowych, rozumiejąc przez to wymuszanie większych zadatków oraz zakupów biznesowych materiałów pomocniczych i usług w wymiarze przekraczającym potrzeby.

5.1. Wykluczenie szkalujących porównań

Stały Klient nie może dokonywać jakichkolwiek wprowadzających w błąd, niegodnych, niedokładnych lub szkalujących porównań, twierdzeń, oświadczeń, względnie wypowiedzi na temat:

- SCnetu;
- jego działalności handlowej;
- osób związanych z SCnetem;
- innych podmiotów gospodarczych (w tym konkurencji)
- towarów, usług, działalności handlowej innych podmiotów gospodarczych.

5.2. Molestowanie

Działalność Aktywnego Polecania należy tak prowadzić, by wolna była od nagabywania, poniżania, gróźb i wszelkiego rodzaju nadużyć. SCnet nie będzie tolerował natarczywych zachowań w żadnej formie, rozumiejąc przez to agresję w odniesieniu do rasy czy wyznania innej osoby – tak fizyczną, jak i werbalną, a także natrętnego narzucania się i wymuszania niechcianych zachowań, jak również składania innym Stałym Klientom, pracownikom SCnet propozycji o charakterze seksualnym czy to drogą pisemną, czy werbalną lub elektroniczną.

5.3. Zakaz nawiązywania kontaktów z Partnerami Handlowymi

Stały Klient nie może nawiązywać kontaktów – w sposób bezpośredni czy pośredni, kierując się powodami zawodowymi lub wynikającymi z prowadzonej działalności Aktywnego Polecania - z Partnerami Handlowymi SCnet, jego doradcami, konsultantami, specjalistami ekonomicznymi i prawnymi, bez pisemnej zgody SCnet – wyjątek stanowi ów Partner Handlowy, którego zarejestrował do systemu SCnet dany Stały Klient.

5.4 Zakaz działań korupcyjnych

Stały Klient zobowiązany jest do przestrzegania przepisów antykorupcyjnych obowiązujących w krajach, w których prowadzi działalność SCnet. Nie wolno realizować – czy to osobiście, czy przez pośrednika - wypłat, ani wręczać upominków decydentom firm – w celu wywarcia wpływu na podejmowane przez nich decyzje lub działania.

5.5. Troska o dobre imię SCnet

Stałemu Klientowi nie wolno postępować - a dotyczy to także zachowań nie związanych z działalnością w sieci SCnet - w sposób, który miałby negatywny wpływ na działalność biznesową SCnet lub innych Stałych Klientów i ich dobre imię. SCnet zastrzega sobie prawo do rozstrzygnięcia według własnego uznania - jednak obiektywnie i w sposób wolny od dyskryminacji – jakie działania są dla niego szkodliwe i w ślad za tym mogą być podjęte wobec Stałego Klienta kroki przewidziane w OWK.

5.6. Weryfikacja działalności

Stały Klient upoważnia SCnet – i jest to warunkiem jego uczestnictwa w sieci jako aktywna Osoba Polecająca – do weryfikowania swojej działalności, we wszystkich jej przejawach, prowadzonej w tym charakterze, którego celem jest ustalenie, czy Stały Klient prowadzi działalność Aktywnego Polecania zgodnie z niniejszym OWE. SCnet zawsze i z każdego powodu może zwrócić się do Stałego Klienta z prośbą o udostępnienie ewidencji związanej z jego działalnością Aktywnego Polecania, łącznie z wglądem do osobistego Biura Webowego. Prośba taka musi być spełniona przez Stałego Klienta niezwłocznie i w pełnym zakresie.

6. Obowiązki i prawa SCnet

6.1. SCnet podejmuje się udostępniania Stałym Klientom i Partnerom Handlowym wszelkich istotnych informacji dotyczących działania systemu, aktualizowanych na jego oficjalnej stronie internetowej.

6.2. SCnet podejmuje się przedstawienia i reklamowania Partnerów Handlowych, z którymi zawarł kontrakt, a także poinformowania Stałych Klientów - w stosownym czasie i z odpowiednią dokładnością - o towarach i usługach oferowanych przez Partnerów Handlowych oraz warunkach ich sprzedaży. SCnet ma obowiązek i prawo do przekazywania potencjalnym nabywcom wyłącznie informacji i danych udostępnionych przez Partnera Handlowego. Nie odpowiada za ich zgodność z rzeczywistością. Partner Handlowy – gdy uzna za wskazane i możliwe - udzieli bezpośredniej odpowiedzi na pytania i życzenia Stałych Klientów, zainteresowanych jego towarami i usługami, których nie wyczerpują informacje udostępnione SCnet. .

6.3. SCnet dla zapewnienia Stałym Klientom i Partnerom handlowym niezakłóconej i spersonalizowanej obsługi podejmuje się utrzymywania biura obsługi klienta i infolinii, których dane teleadresowe będą ogólnie dostępne na oficjalnej stronie internetowej SCnet.

6.4. SCnet zastrzega sobie prawo do przeprowadzenia w dowolnym czasie kontroli, której celem jest ustalenie, czy prowadzona przez Stałego Klienta działalność nie narusza OWK, zgodna jest z przepisami prawa i powyższymi oczekiwaniami etycznymi, a także to - czy Stały Klient dysponuje potrzebną do korzystania z systemu SCnet wiedzą.

7. Obowiązki i prawa Stałego Klienta

7.1. Niezależny Stały Klient

Stały Klient nie jest przedstawicielem, pracownikiem, funkcjonariuszem, członkiem, ani współwłaścicielem SCnet i nie wolno mu podawać się za takiego. Stały Klient jest niezależną osobą fizyczną lub prawną, która nie może podejmować żadnych zobowiązań czy powinności w imieniu SCnet. Pracować może w dowolnym czasie, stosując dowolną metodę – chyba że OWK postanawia inaczej.

Jako niezależna osoba fizyczna lub prawna Stały Klient ma obowiązek deklarować i opłacać podatki i składki. SCnet nie bierze odpowiedzialności za powyższe zobowiązania.

Stały Klient przyjmuje do wiadomości, że wszelkie prowizje wypłacane przez SCnet zgodnie z „Planem kompensacyjnym” (Załącznik nr 1.) są obciążone podatkiem i oskładkowane (jedyne wyjątek stanowi 1-procentowy zwrot za zakupy).

Stały Klient bierze odpowiedzialność za swoje decyzje biznesowe i on sam decyduje o tym, ile godzin przeznaczą na budowę sieci i kiedy to następuje. Wypłacone bonusy opierają się na efektywności Osób Polecających, a nie wyłącznie na liczbie godzin przeznaczonych przez nie na budowę systemu.

Stały Klient odpowiada za wszelkie koszty wynikające z jego działalności biznesowej, między innymi koszty podróży, wyposażenia, reprezentacji, administracyjne, biurowe, prawne, księgowo.

7.2. Zakaz występowania w imieniu SCnet

Bez pisemnego upoważnienia Stały Klient nie dysponuje pełnomocnictwem, aby występować w imieniu SCnet. Odnosi się to - między innymi – do jakiegokolwiek próby podjęcia następujących działań:

- Zastrzeżenie lub zajęcie nazwy, znaków chronionych, logo, nazw handlowych SCnet, takich jak: SCNET, SCNETWORK, SHOPPING CENTER NETWORK itp., lub stworzenie przypominającego powyższe, mylącego wizerunku i designu.
- rejestrowanie adresów URL z użyciem nazwy, znaków chronionych lub nazw handlowych SCnet;
- nawiązywanie jakichkolwiek kontaktów z partnerami biznesowymi lub organami rządowymi w imieniu SCnet. Jeżeli Stały Klient dopuści się niewłaściwego wystąpienia w imieniu SCnet, a w wyniku tych działań SCnet poniesie koszty związane z ewentualnym postępowaniem sądowym (opłata sądowa, honorarium adwokata), to koszty te muszą być przez niego wyrównane na rzecz SCnet. Należy dokonać bezzwłocznej cesji na rzecz SCnet jakiegokolwiek rejestracji nazwy, znaków chronionych, nazw handlowych, produktów lub adresów URL, jakiej dokona Stały Klient z naruszeniem niniejszego punktu, bez zwrotu przez SCnet poniesionych kosztów takich działań.

7.3. Zakaz wskazywania SCnetu jako pracodawcy

Zabronione jest wskazywanie przez Stałego Klienta SCnetu jako pracodawcy. Zakaz ten dotyczy między innymi wniosków kredytowych, urzędowych formularzy, zaświadczeń o zatrudnieniu, wniosku o przyznanie zasiłku dla bezrobotnych oraz wszelkich innych urzędowych lub nieurzędowych druków i dokumentów.

8. Zamawianie produktów, voucherów, usług

Zamówienie/zakup

8.1. Po rejestracji Stały Klient ma prawo do korzystania u Partnerów Handlowych SCnet z okazji zakupów i usług - do wysokości rabatu przedstawionego na stronie internetowej.

Zabronione jest składanie zamówień on-line w imieniu innego Stałego Klienta.

8.2. Numer ID Stałego Klienta i należące do niego Biuro Webowe chronione jest przez nazwę użytkownika i hasło, wygenerowane i strzeżone przez samego Stałego Klienta w trakcie rejestracji. Dane te i dostępy są tajne. Ich udostępnianie innym osobom jest surowo zakazane. Za działalność Biura Webowego odpowiedzialny jest jej właściciel. Na Stałym Kliencie spoczywa także odpowiedzialność za strzeżenie i utrzymywanie w tajemnicy powyższych danych. Za sprzeczną z tym zachowanie SCnet nie bierze odpowiedzialności. Dostrzeżenie przez Stałego Klienta nieuprawnionego użycia Biura Webowego musi być przez niego bezzwłocznie zgłoszone SCnetowi, który po zbadaniu przypadku może zastosować sankcje karne.

Plan Kompensacyjny – ogólne informacje

8.3. Plan Kompensacyjny

Wraz z rejestracją on-line Stały Klient uzyskuje dostęp do pełnej wersji Planu Kompensacyjnego. Plan Kompensacyjny jest częścią rejestracji, a jego warunki mają dla Stałego Klienta moc obowiązującą. SCnet ma prawo dokonania zmian w Planie Kompensacyjnym, informując o tym z 30 dniowym wyprzedzeniem. Obowiązujący Plan Kompensacyjny dostępny jest na stronie internetowej www.scnetcentral.com.

8.4. Zakaz kompensaty sponsorskiej

Stały Klient nie otrzymuje żadnej kompensacji za sponsorowanie innych Aktywnych Osób Polecających (nie ma odstępnego, opłaty „od łebka”). Wysokość jego kompensacji zależna jest od wykonanej pracy i opiera się na obrotach znajdującej się pod nim struktury.

8.5. Wykluczenie dochodu gwarantowanego.

Nie gwarantujemy nikomu określonego dochodu i nie zapewniamy jakiegokolwiek poziomu zysku i sukcesu. Aby - w roli Aktywnej Osoby Polecającej - otrzymać Bonus przewidziany w Planie Kompensacyjnym, zainwestować trzeba wiele czasu i energii i wykazać się zaangażowaniem dla biznesu/SCnetu. Działalność Aktywnego Polecania musi być prowadzona w sposób odpowiedzialny finansowo i traktowana jak biznes.

8.6. Manipulacje na Planie Kompensacyjnym

Zachowanie nieskazitelności Planu Kompensacyjnego jest kwestią nadrzędną dla SCnet. Stały Klient musi przestrzegać warunków Planu Kompensacyjnego i nie wolno mu podawać jakichkolwiek fałszywych numerów identyfikacyjnych, fałszywych nazwisk, fałszywych numerów ID klientów, stosować manipulacji, które sprzeczne są z regulaminem biznesowym Planu, jego przesłaniem i ideą.

9. Bonus

9.1. Forma bonusu

- a) Bonus do wypłaty
- b) Bonus voucherowy, który może być przeznaczony na konkretne zakupy – w ramach systemu SCnet – u Partnerów Handlowych SCnet.

9.2. Określenie bonusów

- a) Bonus własny: bonus otrzymany za pozycję profitującą znajdującą się pod własnym numerem ID Stałego Klienta
- b) Bonus sieciowy: opiera się na obrotach struktury pod Stałym Klientem
- c) Udział w obrotach międzynarodowych

9.3. Za aktywność wykazaną w systemie SCnet Stały Klient otrzymuje bonusy wykazane w załączniku nr 1 – *Plan kompensacyjny*. Jeżeli wartość bonusów przekroczy 50,- €UR lub jego równowartość w walucie lokalnej po kursie dnia, to jego rozliczenie może nastąpić zgodnie z wolą Stałego Klienta w ciągu 8 dni roboczych. Przepisy danego kraju są wiążące co do realizacji bonusu i związanym z nim opodatkowaniem.

10. Reklama

10.1. Łączenie SCnet z innymi organizacjami.

Możliwości jakie stwarza SCnet nie opierają się na przekonaniach światopoglądowych związanych z rasą, płcią, religią czy poglądami politycznymi. Gdy Stały Klient przeprowadzi szkolenie dla swojej oddolnej struktury przedstawia SCnet jako możliwość biznesową. Nie wolno popularyzować, reklamować, sprzedawać lub wykorzystywać takiego materiału pisanego, książki lub innego materiału informacyjnego, który reklamuje inną organizację lub osobę, niezależnie od tego, czy związana jest ona z działalnością o charakterze religijnym, politycznym, biznesowym czy społecznym. Powoływanie się na inne firmy lub kontakty biznesowe, względnie łączenie ich z SCnet jest surowo wzbronione, wyjątek od tego stanowią partnerzy pozostający z SCnet w kontraktowym stosunku prawnym.

10.2. Użytkowanie biznesowych materiałów pomocniczych i znaków chronionych

Użytkowanie biznesowych materiałów pomocniczych

Stały Klient posługiwać się może jedynie wprowadzonymi przez SCnet w celach reklamowych biznesowymi materiałami pomocniczymi i Planem kompensacyjnym oraz nie wolno mu wykonywać i używać własnych materiałów. Ponieważ przepisy prawne różnią się w poszczególnych krajach, Stały Klient używać może specyficzne materiały reklamowe zatwierdzone w jego kraju.

Używanie znaków chronionych i kwestia praw autorskich.

(a) Znaki chronione i prawa autorskie stanowią istotny przedmiot majątkowy SCnet. Stosowanie znaków chronionych i praw autorskich podlega ścisłym regulacjom, czego celem jest troska o zachowanie ich wartości. Stały Klient w żadnej formie nie może wykorzystywać znaków chronionych, jego praw autorskich i innych dóbr niematerialnych, niezależnie od tego, czy doszło do ich zastrzeżenia, jeśli nie dopuszcza do tego w sposób jednoznaczny OWE lub pisemne zezwolenie SCnet. SCnet ma prawo zakazać posługiwanie się jego znakami chronionymi lub prawami autorskimi w jakimkolwiek biznesowym materiale pomocniczym lub innym medium. Udostępnienie i kolportaż prezentacji lub wystąpień informacyjnych wykonanych przez Stałych Klientów SCnet bez ich zgody podlega powyższym regulacjom, tzn. warunkiem wykorzystywania takich prezentacji jest uzyskanie zgody ich autorów.

(b) Szkody. Na Stałym Kliencie ciąży odpowiedzialność za szkody wynikłe z bezprawnego lub nie zgodnego z przeznaczeniem wykorzystania nazw handlowych, znaków chronionych, praw autorskich, dóbr intelektualnych SCnet, a także prezentacji innych klientów – niezależnie od formy, jaką szkody te przybrały. Wyjątkiem jest posiadanie pisemnej zgody SCnet.

10.3. Oświadczenia i twierdzenia

Stały Klient składać może wyłącznie oświadczenia i twierdzenia opublikowane w biznesowych materiałach pomocniczych i pismach firmowych SCnet, zatwierdzone na kraj, w którym oświadczenia te i twierdzenia są składane.

10.4. Wykluczenie twierdzeń dotyczących dochodu

Wykluczenie wprowadzających w błąd twierdzeń nt. dochodu

Ważną sprawą jest, by każdy Stały Klient był w pełni poinformowany i miał realne oczekiwania odnośnie do możliwości związanych z jego działalnością jako Osoby Polecającej. Nie mniej ważne jest niestawianie przez niego żadnych – konkretnych lub zawaolowanych – twierdzeń na temat możliwości dochodowych, które nie odpowiadają rzeczywistości i wprowadzają w błąd, rozumiejąc przez to jakiegokolwiek gwarancje dochodu, bądź – dla przykładu – przedstawianie okazjonalnych zysków z promocji jako stałe.

10.5. Wymogi wobec twierdzeń odnoszących się do stylu życia i bonusów

Stały Klient na temat stylu życia, a także w kontekście dochodu związanego z jego działalnością w SCnet i poziomem bonusów, stawiać może wyłącznie takie twierdzenia, które spełniają następujące warunki:

- (a) Informacje muszą być precyzyjne i nie mogą wprowadzać w błąd;
- (b) Informacje powinny opierać się na doświadczeniach Stałego Klienta wynikających z jego faktycznego poziomu kariery, względnie na doświadczeniach innych Stałych Klientów z jego bezpośredniej Struktury Odgórnej i Oddolnej, względnie powinny opierać się na informacjach podanych w materiałach pomocniczych SCnet;
- (c) Twierdzenie dotyczące bonusów powinno być podane kwotowo w ujęciu miesięcznym lub rocznym wraz z procentowo ujętą liczbą Aktywnych Osób Polecających, które faktycznie osiągnęły takie kwoty;
- (d) Nie wolno składać oświadczeń – bez wstępnego pisemnego zatwierdzenia SCnet – odnośnie do okresu czasu koniecznego do osiągnięcia konkretnych poziomów bonusowych ;

10.6. Materiały pomocnicze wykonane przez SCnet

a) W celu zapewnienia wiarygodności systemu wyłącznie kierownictwo/management SCnet może tworzyć, zatwierdzać, używać i kolportować własne biznesowe materiały i usługi wspierające. Powyższe materiały i usługi mogą być wykorzystywane jedynie w krajach, w których SCnet dysponuje zarejestrowanymi członkami.

10.7. Środki masowej informacji, reklama ogólna

Zakaz upowszechniania z użyciem środków masowej komunikacji.

Stały Klient nie może używać mediów lub innych środków masowego przekazu – w żadnej postaci – także środków masowej reklamy w internecie, dla popularyzowania SCnet. Zakaz obejmuje również informacje i spoty reklamowe w programach telewizyjnych – informacyjnych i rozrywkowych, reklamę internetową, itd. Budowa biznesu odbywać się może tylko w drodze nawiązywania osobistych kontaktów z użyciem materiałów firmowych wykonanych przez SCnet lub przez Stałych Klientów zgodnie z niniejszym OWK. Stały Klient może umieścić ogólne reklamy – w tych obszarach prawnych, które na to zezwalają – jednak tylko zgodnie z regulaminem.

Wywiady w mediach

Stały Klient nie może popularyzować możliwości biznesowych SCnet w wywiadach udzielanych mediom, w artykułach i reportażach prasowych, ani poprzez żadne inne publiczne źródła informacji – specjalistyczne/przemysłowe - chyba, że działanie takie w każdym osobnym przypadku zatwierdził pisemnie SCnet. Zakaz obejmuje również niepubliczne materiały skierowane dla zamkniętych, płatnych gremiów, „zamkniętych grup”. Stały Klient nie może wypowiadać się w mediach w imieniu SCnet i nie może oświadczać, że dysponuje upoważnieniem do występowania w jego imieniu. Każdy kontakt z mediami lub zainteresowanie z ich strony powinno być niezwłocznie zgłaszane kierownictwu SCnet.

Materiałów reklamowych nie należy wystawiać w miejscach publicznych, rozsyłać ich w mailach seryjnych, umieszczać na zaparkowanych samochodach, w skrzynkach pocztowych; ani kolportować żadną inną – poza drogą osobistego kontaktu – metodą.

Dozwolone sposoby korzystania z internetu

Każda Aktywna Osoba Polecająca może używać internetu wg poniższych zasad:

(a) Korzystać można ze stron internetowych stworzonych z myślą o Aktywnych Osobach Polecających.

(b) Używać można mediów społecznościowych w celu umieszczenia linków prowadzących na oficjalną witrynę internetową SCnet oraz na jego profile w mediach społecznościowych. Posty nie mogą zawierać fałszywych, wprowadzających w błąd informacji powstałych w wyniku zniekształcenia materiałów zamieszczonych przez SCnet.

(c) Używać można internetu, w tym strony sieci społecznościowych, blogi, aplikacje i inne strony webowe, których zawartość opiera się na aktywności użytkowników i generowanych przez nich treściach zamieszczanych na forach, blogach, osiach czasu, wpisach do Wikipedii i podcastach (np. Facebook, Twitter itd.), jednak zgodnie z zaleceniem zawartym w punkcie b).

(d) Aktywne Osoby Polecające SCnet rangi kierowniczej, oprócz działań opisanych w punkcie c), zobowiązani są - strzegąc wizerunku i dobrego imienia SCnet na swoich stronach internetowych,

blogach, postach, podcastach (np. Facebook, Twitter itd.) zgodnie z punktem 10.5 i 10.6 – postępować ze szczególną rozważą. W przeciwnym razie SCnet ma prawo do podjęcia kroków zgodnych z OWK .

10.8. Dotarcie do potencjalnych Stałych Klientów/Osób Polecających

Przed sprzedażą, zakupem czy użyciem jakiejkolwiek bazy danych adresowych, do jakiego dojdzie w trakcie popularyzowania systemu SCnet, Stały Klient powinien upewnić się, czy dane zostały zebrane w odpowiedni sposób, a ich wykorzystanie jest legalne. Musi to nastąpić, zanim dojdzie do nawiązania kontaktu z osobami w oparciu o tę bazę danych. Sprawdzeniu podlega okoliczność, czy sposób zebrania danych adresowych zgodny był z obowiązującymi w danym kraju, regionie regulacjami prawnymi, w którym rezydują potencjalni klienci. Naruszenie przepisów prawa związanych z tworzeniem baz danych adresowych obciąża ich dostawcę oraz osoby, które nawiązywały kontakty w oparciu o nielegalne bazy danych. SCnet nie bierze na siebie żadnej odpowiedzialności z tego tytułu.

10.9. Spotkania

Stały klient nie może pobierać zapłaty za wystąpienia na jakichkolwiek spotkaniach i imprezach organizowanych przez SCnet.

Zakaz wykonywania nagrań z imprez lub prezentacji SCnet

Stały Klient może wykonywać nagrania z imprezy sponsorowanej przez SCnet, na której występuje z prezentacją przedstawiciel SCnet lub osoba przez SCnet upoważniona, jedynie pod warunkiem, że nagranie to służy celom prywatnym. Zakazane jest upublicznianie, rozpowszechnianie takiego nagrania w mediach, jego kopiowanie i transmitowanie. Nie może być przedstawiane przyszłym Aktywnym Osobom Polecającym, za wyjątkiem nagrań wykonanych w celach prywatnych. Stały Klient nie może bez wcześniejszej zgody SCnet wykonywać nagrań na spotkaniach sponsorowanych przez SCnet, ani utrzymywać wykonywanych na nich prezentacji.

SCnet zastrzega sobie prawo do wprowadzenia zakazu wykonywania także prywatnych nagrań na organizowanych przez siebie imprezach i zakazu takiego nie jest obowiązany uzasadniać.

11. Stawanie się Aktywną Osobą Polecającą

11.1. Wymogi

Stały Klient może zostać Aktywną Osobą Polecającą, gdy wypełni wszystkie wymogi przedstawione w OWK i przyjmie zobowiązania z niego wynikające.

11.2. Polecanie nowych Stałych Klientów

Stały Klient może przyczynić się do tego, aby nowe osoby fizyczne lub prawne stawały się Klientami/Aktywnymi Osobami Polecającymi SCnet poprzez polecenie, przedstawienie im strony internetowej SCnet, na której dokonać mogą rejestracji, dzięki czemu dysponować będą własnymi numerami ID.

Każda Aktywna Osoba Polecająca ma wyłączny dostęp do własnego Biura Webowego; jest ono częścią sieci. Sama Sieć, a także wszelkie informacje i instrumenty z nią związane, stanowią wyłączną własność SCnet, a nie Aktywnej Osoby Polecającej.

11.3. Zgłoszenie ze strony potencjalnych Stałych Klientów w SCnet

Gdy osoby fizyczne zgłaszają się do SCnet, wykazując zainteresowanie możliwościami biznesowymi Systemu, to osoby takie kierowane są do Aktywnej Osoby Polecającej wskazanej - według własnego uznania - przez SCnet.

Do wypowiedzenia przez SCnet statusu prawnego Aktywnej Osoby Polecającej i zaistnienia roszczenia odszkodowawczego może dojść między innymi, ale nie wyłącznie, w poniższych przypadkach:

Bezprawna rejestracja – Aktywna Osoba Polecająca nie może rejestrować innych osób bez ich wiedzy i osobistego udziału w wypełnieniu strony rejestracyjnej;

Bezprawne sponsorowanie innych osób jako Stałych Klientów/Aktywnych Osób Polecających;

Sponsorowanie – lub jego próba – fikcyjnych osób/"fantomów" w celu uzyskania bonusów.

11.4. Zadania Aktywnej Osoby Polecającej

Szkolenie Struktury Oddolnej

Obowiązkiem Aktywnej Osoby Polecającej jest nadzorowanie, szkolenie, wspieranie i ciągłe informowanie (I) wszystkich Osób Polecających przez nią aktywowanych, (II) całej struktury Oddolnej w zakresie przestrzegania wymogów OWK. Do zadań Aktywnej Osoby Polecającej należą między innymi:

(a) Systematyczne szkolenia organizacyjne, wskazywanie kierunków rozwoju i mobilizacja Struktury oddolnej;

(b) Wykonanie maksymalnych starań w celu zapewnienia, że wszyscy członkowie Struktury Oddolnej rozumieją i przestrzegają zalecenia OWK oraz obowiązujące w danym kraju lokalne przepisy prawa, rozporządzenia i wymagania;

(c) Interwencja w wszelkich kwestiach spornych między Stałym Klientem/Aktywną Osobą Polecającą a innym członkiem jej Struktury Oddolnej, próba szybkiego i polubownego rozwiązania sporu;

(d) Utrzymywanie kontaktu ze Strukturą oddolną, gotowość do udzielania odpowiedzi na stawiane pytania;

(e) Przeprowadzanie szkoleń mających na celu zapewnienie, że organizowane przez Strukturę Oddolną spotkania zajmujące się możliwościami systemu przebiegają zgodnie z OWK, obowiązującą literaturą fachową SCnet, przepisami prawa, rozporządzeniami i wymogami;

(f) Śledzenie z uwagą działalności osób osobiście poleconych, które działają we własnej Strukturze Oddolnej. Podejmowane kroki powinny opierać się na życzliwej współpracy z SCnet mającej na celu uniknięcie przypadków naruszania zaleceń OWK i manipulacji Planem Kompensacyjnym;

(g) Współpraca z Firmą w związku z badaniem Struktury Oddolnej, i udostępnianie na prośbę SCnet każdej istotnej informacji łączącej się z przeprowadzanymi kontrolami.

11.5. Zmiana linii

Stały Klient/Aktywna Osoba Polecająca nie może nikogo zachęcać, namawiać, wywierać wpływu, ani asystować przy przerejestrowaniu jednej Osoby Polecającej do innej. Działanie takie jest traktowane jako nieuprawniona i niczym nie uzasadniona ingerencja w stosunek kontraktowy łączący SCnet z Aktywną Osobą Polecającą. Zakaz ten obejmuje także – między innymi – oferowanie Aktywnym Osobom Polecającym dóbr lub zachęt materialnych w zamian za zakończenie dotychczasowej działalności i przeniesienie jej pod inną Osobę Polecającą. Uczestnicy systemu przyjmują do wiadomości, że działania takie powodują nieodwracalne szkody SCnetowi oraz to, że w celu zapobieżenia takim szkodom lub ich zadośćuczynienia mogą być podjęte kroki prawne w ramach przyspieszonej procedury podjętej przez Komisję Etyki.

11.6. Nieobligatoryjny charakter zakupu produktów, biznesowych materiałów i usług pomocniczych

Nie jest dozwolone żądanie od Aktywnej lub przyszłej Osoby Polecającej zakupu przez nią jakiegokolwiek produktu, biznesowego materiału lub usługi pomocniczej, ani sugerowanie, że zakup taki jest warunkiem uzyskania statusu Aktywnej Osoby Polecającej.

Komunikowanie się Struktury Oddolnej z Firmą

Nie jest dozwolone zniechęcanie, podejmowanie prób niedopuszczenia lub faktyczne niedopuszczenie do nawiązania bezpośredniego kontaktu Aktywnej Osoby polecającej z SCnetem lub SCnetu z tą Osobą. Zadaniem członka sieci jest doprowadzenie do kontaktu każdej Osoby Polecającej należącej do jego Struktury Oddolnej, z SCnetem - na jej lub SCnetu prośbę.

12. Międzynarodowa działalność biznesowa

12.1. Międzynarodowa działalność biznesowa

Określona w OWK działalność Aktywnej Osoby Polecającej może być przez nią prowadzona w każdym kraju, w którym działa SCnet. Jeśli dany kraj nie został „otwarty” przez SCnet, to działania w nim muszą być ograniczone do rozdawania wizytówek, organizowania i udziału w spotkaniach. Niedozwolone jest rozdawanie ulotek, rozsyłanie seryjnych maili, używanie reklamy lub innych środków publicznej komunikacji w celu zachęcenia do udziału w takich spotkaniach. W krajach „nieotwartych” ZABRONIONE jest :

- (a) Przekazywanie nieprawdziwych informacji o przyszłych Partnerach Handlowych lub poufnych informacji będących w ich posiadaniu
- (b) Upowszechnianie lub umieszczanie jakichkolwiek materiałów reklamowych związanych z SCnetem, rabatami udzielanymi przez jego Partnerów Handlowych – za wyjątkiem zatwierdzonych przez SCnet pomocniczych materiałów biznesowych, przeznaczonych do kolportażu w danym kraju „nieotwartym”;
- (c) Negocjowanie jakiegokolwiek porozumienia odbiegającego od Planu Kompensacyjnego w celu pozyskania obywatela lub mieszkańca kraju „nieotwartego” dla określonej Aktywnej Osoby Polecającej lub jej Struktury oddolnej.

(d) Przyjęcie pieniędzy lub innej gratyfikacji, względnie udział w transakcji finansowej z przyszłym Stałym Klientem – tak osobiście, jak i poprzez pośrednika, a także Partnerami Handlowymi SCnetu dla realizacji celów związanych z SCnetem – rozumiejąc przez to także wynajęcie, wylizingowanie lub zakup obiektów im służącym; lub

(e) Inicjowanie, wspieranie lub podejmowanie jakichkolwiek działań wykraczających poza ograniczenia określone w niniejszym OWK lub sprzecznych w opinii SCnetu z jego działalnością oraz interesami etycznymi na polu ekspansji międzynarodowej.

12.2. Sankcje prawne

Oprócz innych sankcji prawnych, o których mowa w OWK, w stosunku do Stałego Klienta może być zastosowany zakaz udziału w rynku określonego kraju na czas określony przez SCnet. Sankcje prawne są obiektywne i wolne od dyskryminacji. Zakaz ten może obejmować ograniczenie prawa do sponsorowania nowych Aktywnych Osób Polecających na danym rynku zagranicznym.

12.3. Zakaz marketingu przygotowawczego w niektórych krajach

SCnet zastrzega sobie prawo do wyznaczenia krajów, w których zabronione jest prowadzenie marketingu przygotowawczego. Na Stałym Kliencie spoczywa konieczność upewnienia się w Firmie, przed każdym przypadkiem rozpoczęcia marketingu przygotowawczego w kraju nie otwartym, czy kraj ten nie jest objęty zakazem.

13. Zobowiązania ograniczające

13.1. Prawo własności Sieci

Stały Klient uznaje i przyjmuje do wiadomości, że (I) Sieć jest majątkiem stanowiącym wyłączną własność SCnetu chronionym tajemnicą handlową i biznesową. (II) Sieć służy dobru SCnetu i Aktywnych Osób Polecających w ten sposób, że mogą realizować w Sieci zatwierdzoną przez SCnet działalność biznesową. (III) Ochrona Sieci jest kwestią pierwszoplanową z punktu widzenia trwałego sukcesu tak SCnetu, jak i Aktywnych Osób Polecających. (IV) naruszenie zobowiązań opisanych w niniejszym rozdziale przysparza nieodwracalne szkody Sieci, SCnetowi i Aktywnym Osobom Polecającym. Zgodnie z powyższym Stały Klient przyjmuje do wiadomości, że naruszenie obowiązków niniejszego rozdziału OWK wywołałoby bezprawną i nieuzasadnioną ingerencją w stosunek prawny między SCnetem, Aktywnymi Osobami Polecającymi i Stałymi Klientami i spowodowałoby szkodę dla interesów biznesowych i dobrego imienia SCnetu i Sieci.

Zakaz namawiania

(a) Stały Klient w żaden sposób - ani bezpośrednio, ani pośrednio – nie może popularyzować, dystrybuować czy sprzedawać poprzez Sieć SCnetu produktów czy usług innych podmiotów gospodarczych lub osób fizycznych, wyjątek od tego stanowią produkty i usługi Partnerów Handlowych pozostających w stosunku kontraktowym z SCnetem.

(b) Werbunek do innej sieci sprzedaży bezpośrednio.

Stały Klient w żaden sposób - ani bezpośrednio, ani pośrednio – nie może prowadzić werbunku, pośredniczyć czy sponsorować Aktywnych Osób Polecających/Stałych Klientów w celu (I) zawiązania przez nich stosunku prawnego i podjęcia roli sprzedawcy na rzecz innej sieci sprzedaży bezpośredniej (IV) względnie przyłączenia się w charakterze współnika do takiej sieci; nie dozwolone jest zachęcanie Stałych Klientów/Aktywne Osoby Polecające do podjęcia powyższych kroków, jak również do zakończenia lub modyfikacji stosunku prawnego z SCnetem.

13.2 Charakter wyłączności

Stały Klient przyjmuje do wiadomości i uznaje, że jeżeli prowadzi działalność Aktywnej Osoby Polecającej to może otrzymywać należny jej bonus. SCnet może publicznie uznać i rozgłaszać Stałego Klienta, jego współmałżonka/konkubenta za Osoby prowadzące aktywną działalność polecającą.

13.3. Dochowanie tajemnicy:

Strony zobowiązane są strzec tajemnic biznesowych, ekonomicznych, bankowych, podatkowych i innych, które poznali w trakcie użytkowania systemu SCnet lub w każdy inny sposób, a także wszelkich faktów, informacji, danych mogących pośrednio lub bezpośrednio postawić drugą stronę w niekorzystnym świetle.

Dotyczy to w szczególności sposobu danych osobowych ujawnianych w trakcie rejestracji rekomendowanych Stałych Klientów. Danych tych pod żadnym pozorem nie wolno ujawniać osobom trzecim, ani wykorzystać w jakimkolwiek innym celu.

13.4. Informacja poufna

Nie jest możliwe przekazanie/odbiór hasła lub/i nazwy użytkownika zapewniającego dostęp do biura webowego – czy to w pośredni, czy bezpośredni sposób, nawet na podstawie upoważnienia wydanego przez Stałego Klienta.

13.5. Poufny charakter informacji dotyczących Aktywnych Osób Polecających

Jakiegokolwiek dane osobowe związane z Oddolną Strukturą Stałego Klienta mają charakter poufny i nie mogą być przez niego przekazywane osobom trzecim.

13.6. Wykluczenie szkalowania

W związku z otrzymanymi od SCnetu nagrodami, bonusami, a także innymi wynagrodzeniami uzyskanymi jako Aktywna Osoba Polecająca, Stały Klient nie może oczerniać SCnetu, ani żadnej innej firmy lub osoby, filozofii SCnetu, innych Aktywnych Osób Polecających, Partnerów Handlowych SCnetu, Planu Kompensacyjnego, niniejszego OWK, pracowników i pełnomocników SCnetu. Szkalowanie może doprowadzić do zakończenia działalności aktywnego polecenia.

14. Sankcje prawne

Jeżeli Stały Klient dopuści się naruszenie jakiegokolwiek przepisu zawartego w OWK, to w przypadku takim mogą być zastosowane wobec niego – przy zachowaniu zasady stopniowania i hierarchii – następujące sankcje:

- (a) słowne upomnienie ze strony kierownika Struktury Odgórnej,
- (b) upomnienie na piśmie ze strony kierownictwa SCnetu,
- (c) wszczęcie postępowania przez Komisję Etyki.

15. Egzekwowanie OWK

15.1. OWK

Stały Klient przyjmuje do wiadomości, że stosunek prawny między nim a SCnetem opiera się w całości na zaakceptowanym w chwili rejestracji OWK i że ma on charakter ciągły. SCnet może wprowadzać zmiany do OWK zgodnie z zasadami w nim zawartymi.

16. Procedury dochodzeniowe i dyscyplinarne, wygaśnięcia członkostwa lub statusu Aktywnej Osoby Polecającej

16.1. Zgłaszania domniemanых naruszeń OWK

Osoba, która uzyskała wiedzę na temat domniemanego naruszenia przepisów, zobowiązana jest do pisemnego zgłoszenia każdorazowego przypadku i przesłania SCnetowi. SCnet może zbadać każdy przypadek domniemanego złamania przepisów, wiedza o którym pochodzi z własnych niezależnych źródeł lub jest wynikiem wewnętrznego dochodzenia. SCnet może wszcząć dochodzenie wewnętrzne w dowolnym czasie i w zakresie tym nie jest ograniczony terminem.

16.2. Termin zgłoszenia domniemanego złamania przepisów.

Aby zapewnić ciągłość aktywnych poleceń i funkcjonowania systemu, SCnet nie rozpoczyna dochodzenia dla zbadania przypadku domniemanego naruszenia warunków i przepisów OWK, jeżeli nie otrzyma w tej sprawie pisemnego zgłoszenia.

16.3. Procedura

Zgodnie z OWK prawa Stałego Klienta zależne są od tego, czy wypełnia On wszystkie obowiązki określone w regulaminie. Jeżeli SCnet stwierdzi, że zachodzi przypuszczenie naruszenia przepisów OWK przez Stałego Klienta, to w takim przypadku SCnet w zależności od charakteru naruszenia w ramach własnych kompetencji przedsięwziąć może następujące działania: niezwłoczne zawieszenie prawa do prowadzenia działalności aktywnego polecenia na czas zbadania zgłoszenia, z jednoczesną dezaktywizacją Biura Webowego, uruchomienie postępowania przez Komisję Etyki.

Zgłoszony przypadek naruszenia przepisów należy rozpatrywać zgodnie z poniższą procedurą:

- (a) Stały Klient otrzymuje pisemne powiadomienie o fakcie naruszenia przepisów OWK

(b) Stały Klient ma do dyspozycji 5 dni roboczych – liczonych od daty powiadomienia – w ciągu których może przedstawić w formie pisemnej wszystkie istotne informacje związane z naruszeniem przepisów. Stały klient przedstawić może informacje o osobach dysponujących wiążącymi faktami o sprawie, podając ich imiona i nazwiska wraz z danymi teleadresowymi. Jeżeli Stały Klient nie odpowie na pisemne powiadomienie, względnie nie udzieli wszystkich istotnych informacji o przypadku, to SCnet może podjąć kroki, jakie uzna za stosowne.

(c) SCnet rozpatrzy uwagi wniesione przez Stałego Klienta z zachowaniem terminu 5 dni roboczych i rozstrzygnie, czy konieczne jest zastosowanie wobec niego sankcji, a jeśli zachodzi taka potrzeba – po rozważeniu stopnia naruszenia przepisów - podejmie decyzję o formie sankcji/ procedury, jaką należy zastosować.

16.4. Komisja Etyki

Jeżeli SCnet zdecyduje o natychmiastowym zawieszeniu i dezaktywizacji, to może być uruchomione przeciwko Stałemu Klientowi dochodzenie ze strony komisji Etyki. W takim przypadku Stały Klient ma do dyspozycji 5 dni roboczych na przedstawienie Komisji swojego pisemnego stanowiska. W ciągu 30 dni od daty przekazania stanowiska będzie ono zbadane przez Komisję, po czym wydane będzie pisemne postanowienie o (I) ostatecznej decyzji (II) lub – w przypadku zaistnienia potrzeby kontynuowania postępowania – o czasookresie jego trwania .

Jeżeli SCnet w ostatecznej decyzji stwierdzi, że Stały Klient swoim postępowaniem naruszył przepisy OWK, to zgodnie z własnym uznaniem może zastosować następujące sankcje:

(a) SCnet pisemnie powiadamia Stałego Klienta o swoich obawach związanych z naruszeniem OWK i zamiarze pozbawienia w stosownym terminie Stałego Klienta praw wynikających z OWK, jeżeli nadal zachodzić będzie okoliczność naruszenia przepisów;

(b) SCnet na czas określony zawiesza Stałego Klienta w jego prawach wynikających z OWK przy jednoczesnym zdezaktualizowaniu Biura Webowego ;

(c) SCnet monitoruje działalności Stałego Klienta przez określony na piśmie okres czasu;

(d) SCnet definiuje konkretne kroki, jakie muszą być podjęte przez Stałego Klienta w celu skorygowania naruszenia obowiązujących reguł i domaga się od niego pisemnej deklaracji związanej z przyjęciem do realizacji zaleceń SCnetu;

(e) SCnet przerywa realizację przez Stałego Klienta wynikających z OWK zobowiązań i pozbawia go zgodnych z OWK praw, rozumiejąc przez to zawieszenie lub odebranie prawa do dysponowania biurem webowym , zamawiania i pobierania bonusów. SCnet pozbawia Stałego Klienta prawa do udziału w swoich imprezach, obecności w mediach Snetu (wydawnictwa, filmy video itp.), odbierania wyróżnień, udziału w imprezach sponsorowanych przez SCnet, awansu w ramach Planu Kompensacyjnego, prowadzenia działalności Aktywnej Osoby Polecającej, otrzymywania bonusów od obrotów realizowanych na poziomie Struktury Oddolnej Stałego Klienta, jak również SCnet na podstawie decyzji Komisji Etyki uprawniony jest do udzielenia odszkodowania członkom Struktury Oddolnej wykorzystując do tego aktywa znajdujące się zamykanym Biurze Webowych i/lub bonusy. Jeżeli do likwidacji osobistej rejestracji dochodzi z powodu ciężkiego naruszenia OWE, to prawo własności Biura Webowego przechodzi na SCnet.

(f) SCnet przekazuje kierownictwo nad całością lub częścią Oddolnej Struktury Stałego Klienta wskazanej przez Komisję Etyki Aktywnej Osobie Polecającej. Dalsze wykonywanie przez Stałego Klienta pracy w takich grupach jest surowo wzbronione.

W skład Komisji Etyki wchodzi – aktualny dyrektor SCnetu oraz wyznaczone przez niego bezstronne, nieskazitelne pod względem merytorycznym i etycznym Aktywne Osoby Polecające, zajmujące w SCnetcie stanowiska kierownicze. Skład Komisji Etyki jest zmienny i liczyć musi co najmniej trzech członków. Nie mogą być oni bezpośrednio związani z badaną sprawą.

17. Wypowiedzenie przez Stałego Klienta stosunku prawnego opartego o OWK

(a) Stały Klient może w dowolnym czasie – w trybie natychmiastowym i bez uzasadnienia - zakończy swoją działalność jako Aktywna Osoba Polecająca, a zakończenie działalności nie wiąże się z żadnymi kosztami czy sankcjami. Wypowiedzenie stosunku prawnego możliwe jest poprzez przesłanie na adres oficjalnej siedziby SCnetu pisma w tej sprawie.

(b) Jeżeli Stały Klient zakończy swoją działalność jako Aktywna Osoba Polecająca, to zakończenie działalności wchodzi w życie w zależności od tego, który z terminów następuje później: dzień doręczenia SCnetowi pisma Stałego Klienta czy dzień wskazany przez niego jako dzień zakończenia działalności.

(c) Wraz z wygaśnięciem statusu Aktywnej Osoby Polecającej Stały Klient traci wszystkie prawa i korzyści przysługujące osobie prowadzącej taką działalność, łącznie z ostateczną utratą Struktury Oddolnej. Zakończenie w drodze wypowiedzenia stosunku prawnego Aktywnej osoby Polecającej nie ma wpływu na zachowanie i dalsze istnienie statusu Stałego Klienta.

(d) Po zakończeniu działalności Aktywnej Osoby Polecającej – niezależnie od tego, jakie były jego przyczyny – jeżeli w związku z działalnością aktywnego polecenia prowadzone jest postępowanie lub/i występują nierozwiązane kwestie prawne, które dotyczyć mogą domniemanych lub faktycznych naruszeń niniejszego OWK, to w przypadku takim Struktura Oddolna Aktywnej Osoby Polecającej nie może być zlikwidowana dopóki SCnet nie zamknie toczącego się postępowania lub/i nie rozwiąże wszystkich kwestii prawnych.

(e) Stałemu Klientowi – poza procedurą opisaną powyżej - przysługuje prawo do wypowiedzenia statusu klienckiego. Jego wypowiedzenie pociąga za sobą jednoczesną utratę stosunku prawnego Aktywnej Osoby Polecającej.

17.1. Rozliczenie się stron w przypadku wygaśnięcia stosunku prawnego Stałego Klienta

(a) W przypadku wykluczenia spowodowanego naruszeniem postanowień OWK, stronie wykluczonej należna jest ta część kwoty znajdującej się na rachunku zadatkowym, która została przeniesiona z rachunku przedpłaconego, czyli należny jest zwrot udokumentowanych wpłat zewnętrznych.

(b) Wypowiadając jednostronnie kliencki stosunek prawny Stały Klient przyjmuje do wiadomości, że nie może zgłaszać wobec SCnetu żadnych roszczeń i pretensji rozliczeniowych, które w takim przypadku są wykluczone, nie włączając w to salda na rachunku bonusowym i voucherowym, co do którego zachodzi wymóg rozliczenia. W opisywanym przypadku dochodzi do wygaśnięcia dysponowania Biurem Webowym przez Stałego Klienta.

17.2. Zakaz „Crossline sponsoring”

Powyższe określenie oznacza przekazywanie, wymianę, wysłuchiwanie wszelkiego rodzaju informacji biznesowych – o pozytywnym lub negatywnym wydźwięku – ze Stałym Klientem spoza własnej Struktury Oddolnej. Preceder ten uznawany jest za ciężkie naruszenie niniejszego OWK, które może być ukarane natychmiastowym wykluczeniem.

Kierownicy Sieci SCnet – od 5. poziomu kariery w górę – nie mogą zajmować stanowisk kierowniczych w innych firmach prowadzących sprzedaż bezpośrednią lub networkową, ani piastować żadnych funkcji, z którymi wiązałoby się wywieranie wpływu na członków konkurencyjnej firmy. Jeżeli Stały Klient w chwili rejestracji zajmuje kierownicze stanowisko w innej firmie prowadzącej sprzedaż bezpośrednią lub networkową, to nie wyklucza to pełnienia przez niego roli sponsora w SCnet, budowania własnej struktury downline (linia dolna), a co za tym idzie uzyskania prawa do należnych prowizji. Jednak osoba ta jest pozbawiona możliwości uczestniczenia w organizowanych przez SCnet podróży kadry kierowniczej, względnie spotkaniach dla niej organizowanych.

17.3. Roszczenia ze strony Stałego Klienta - wynikające z niniejszego kontraktowego stosunku prawnego, kierowane wobec SCnetu, dotyczyć mogą jedynie przypadku, gdy wyrządzona Stałemu Klientowi szkoda była wynikiem celowego lub nieumyślnego niedbalstwa, względnie przestępstwa popełnionego przez pracownika SCnetu, a także sytuacji, w której doszło do poniesienia przez Stałego Klienta uszczerbku na zdrowiu z zagrożeniem życia włącznie – z przyczyn, którymi można obciążyć SCnet. W innych przypadkach system SCnet wyklucza swoją odpowiedzialność wobec roszczeń odszkodowawczych wysuwanych przez Stałego Klienta.

17.4. SCnet nie udziela gwarancji i rękojmi za produkty oraz usługi nabyte przez Stałych Klientów u Partnerów Handlowych za pośrednictwem systemu SCnet. Gwarancje takie świadczą Partnerzy Handlowi zgodnie z ogólnie obowiązującymi zasadami. Sprzedaż towarów/świadczenie usług przez Partnerów Handlowych na rzecz Stałych Klientów opiera się na łączącym ich kontraktowym stosunku prawnym, którego system SCnet nie jest podmiotem, ani uczestnikiem pod żadnym tytułem prawnym.

17.5. SCnet nie ponosi odpowiedzialności za ewentualne nierzetelne, wprowadzające w błąd informacje, jakie otrzyma Stały Klient od Osoby Polecającej na temat przyłączenia się do systemu, jego funkcjonowania, osiągalnych uprawnień i ich skali. W tym względzie wiążący jest aktualnie obowiązujący OWK i jego załączniki.

17.6. Zgodnie z niniejszym kontraktem za zdarzenie *vis maior* uważa się wydarzenie nie do uniknięcia, na które SCnet nie ma wpływu, takie jak: katastrofa naturalna, pożar, powódź, zarządzenie władz, stan wyjątkowy, bunt, wojna domowa, strajk, a także niezależna od SCnetu trwała przerwa w działaniu podstawowych warunków technicznych koniecznych do zapewnienia dostępu do oficjalnej strony internetowej SCnetu.

18. Zmiany w OWK

Strony przyjmują do wiadomości, że SCnet – jeżeli zajdzie taka potrzeba - może zmodyfikować OWK i stanowiący do niego załącznik 1. - Plan Kompensacyjny - tak, aby uwzględniał aktualny poziom inflacji, sytuację rynkową, charakterystykę grup konsumenckich i warunki ramowych przepisów podatkowych.

Załącznik nr 1 – Plan Kompensacyjny